

**2020年4月21日(火)16:00-17:30** (受付開始 15:45)

**【テーマ】 海外ビジネスにおいて押さえておくべきポイントとは**

ゲスト1：IDルーブル株式会社 代表取締役社長 **友富旭美 (Asami Tomotomi) 氏**



- ◆創業19年。日韓ビジネスのパイオニアを目指す
- ◆通訳・翻訳、貿易サポート、海外向け営業サポート、商品販売等
- ◆魔法の美脚ストッキング開発・販売。働く女性に大人気商品へ

自身の通訳経験を生かし、韓国では定評のある温浴施設内リラクゼーションアカスリ事業をメインに、外国人リクルート、通訳、教育、運営を行う。その後貿易事業へも参入。また近年、自身の脚の悩みから開発された「履くだけで女性の願望を叶えるストッキング」を製造・販売。JAPAN qualityを日本のみならず世界発信する。「どうしたら喜んでもらえるか？」を常に追求し、存在価値のある、ヒト、モノ、ご縁を繋ぐ架け橋企業として信頼される誠実な経営を目指す。

**【テーマ】 水商売業界側の視点からみる、成功する人、しない人の違いとは**

ゲスト2：一般社団法人 日本水商売協会 代表理事 **甲賀香織 (Kaori Kouga) 氏**



- ◆青山学院大学卒業後、大手出版社に入社、長女出産を機にお米の通販会社を起業
- ◆修行のため、ベンチャー・リンク入社  
カーブスジャパンに出向しスーパーバイザーとして600店舗を支援
- ◆日本水商売協会を立ち上げ、水商売業界のコンサル、仲介、セミナー等を開催

「頑張りたいけど、どう頑張っているかわからない。」「ホステス引退後、何の仕事ができるかわからない。」そんな悩みを持つ女性はホステスだけではなく、どの職業に就く人も同じ…。多くの女性たちの力を最大限に引き出すサポートをしたいという思いから、一般社団法人日本水商売協会を設立。責任ある行動を徹底することで、社会的地位の向上を目指す

**【場所】 GSR株式会社 東京都港区浜松町2-1-16 SVAX浜松町Ⅱビル2F**

**【会費】 一般：5,000円 大学生：無料 【定員】 20名**

インタビュアー：内田雅章



**TOP CONNECT(株) 代表取締役**

愛知県出身。早稲田大学卒業後、三和銀行、仕出し弁当販売業、マンションデベロッパー、銀座のクラブ経営を経て、日本ベンチャー協議会事務局局長に就任。株式会社就職課の創業者。現在は人脈を切口にしたコンサルティング業務を行うと共に2014年6月、TOP CONNECT株式会社設立。2030倶楽部発起人代表。主な著書：『図解「人脈力」の作り方』（講談社+a文庫）、『政治屋失格』（ビジネス社）、『すごい！ビジネスモデル』（万来舎)など計36冊

最寄り駅：都営大江戸線大門駅 A3 または A1 出口



**参加申込書 2030倶楽部 第56回対談交流会**

貴社名：	ご参加の方のお名前・役職
Email：	ご参加の方のお名前・役職
電話番号（携帯）：	ご参加の方のお名前・役職

**FAX :03-6278-8769** \* Emailでお申し込みの場合は上記項目を記載し送信してください。 [support@2030club.jp](mailto:support@2030club.jp)

主催：2030倶楽部 運営協力：TOP CONNECT株式会社

お問い合わせ 2030倶楽部事務局 〒104-0061東京都中央区銀座3-11-3 Email : [support@2030club.jp](mailto:support@2030club.jp) FAX: 03-6278-8769