

【テーマ】

大手企業やエグゼクティブをクライアントにする方法とは

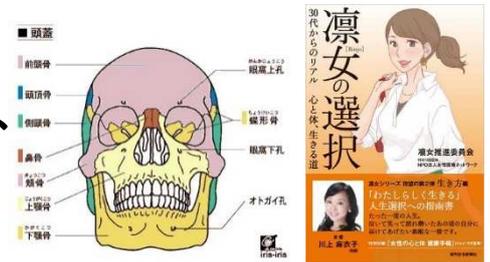
＜主なクライアント＞

ゲスト1

◆全国ファッション誌の表紙を飾るモデルや若手女優、
起業家や病院経営者など

ゲスト2

◆国内外のタレントやアーティスト、経営者、大手企業



開催概要

2017年5月23日(火) 15:30-17:00 (受付開始 15:15)

【場所】 セミナールーム ビジネスラウンジWM 東京都中央区八丁堀4-9-13 ニチレックビル3F

【会費】 5,000円 【定員】 20名

京葉線・日比谷線「八丁堀駅」A1・A2出入口より徒歩30秒
日比谷線・東西線「茅場町駅」1番出入口より徒歩8分
有楽町線「新富町駅」5番出入口より徒歩8分

ゲスト1

AYA 氏

小顔セラピスト/サロン起業コンサルタント



- 関西学院大学法学部法律学科卒
- 元大手証券会社セールス
- 頭蓋骨小顔エグゼクティブインストラクター
- プロモデルとして全国で活躍
- 3,000人以上の施術実績(年間新規380名以上)
- 2年間で50名以上のエステ開業支援
- エステサロンの起業コンサルタントとして2月よりビューティースクールをスタート。毎月5名ずつ女性社長を輩出中

ゲスト2

井上亜紀 (Inoue Aki) 氏

New York国際イメージコンサルタント



- 国内外にて、タレントやアーティストのカラー分析、メイクカラー指導、スタイリング指導、イメージコンサルティングを行う
- クライアントの多くが経営者や起業家
- 企業向け講習やコンサルティングも
- 外資系企業、国内金融企業、エステ会社等
- 執筆『凛女の選択 30代からのリアル 心と体、生きる道』
八重洲ブックセンター ノンフィクション1位/丸善本店 ノンフィクション1位/Amazon 女性の仕事部門1位

インタビュー：内田雅章



TOP CONNECT (株) 代表取締役

愛知県出身。早稲田大学卒業後、三和銀行、仕出し弁当販売業、マンションデベロッパー、銀座のクラブ経営を経て、日本ベンチャー協議会事務局長に就任。株式会社就職課の創業者。現在は人脈を切口にしたコンサルティング業務を行うと共に2014年6月、TOP CONNECT株式会社設立。2030倶楽部発起人代表。主な著書：『図解「人脈力」の作り方』(講談社+α文庫)、『政治屋失格』(ビジネス社)、『5つの仕事力(ゴマボックス)』など計36冊

参加申込書 2030倶楽部 第21回対談交流会

貴社名：	ご参加の方のお名前・役職
Email：	ご参加の方のお名前・役職
電話番号(携帯)：	ご参加の方のお名前・役職
FAX :03-6278-8769 * Emailでお申し込みの場合は上記項目を記載し送信してください。 support@2030club.jp	